



Published on *Technological Recruiters* since 1995 (<https://agis.be>)

[Home](#) > Branch Manager | Factory Automation

---

## Branch Manager | Factory Automation

### Context:

Onze klant is een vooraanstaande wereldgroep met activiteiten in automotive, aandrijf- en besturingstechnologie, thermotechniek, elektrisch gereedschap, huishoudtoestellen en beveiligingstechniek.

Eén van hun divisies is internationaal een toonaangevende specialist in aandrijf- en besturingstechnologie. Als globale partner ondersteunen zij machine- en installatiebouw met technologische topprestaties en een unieke sectoriële kennis. Meer dan 31.000 medewerkers werken aan veilige en milieuvriendelijke oplossingen op maat. De Belgische vestiging van deze divisie, te Anderlecht, vervaardigt een uitgebreid gamma van oplossingen en diensten op het gebied van industriële en mobiele hydraulica, assemblagetechnologie en fabrieksautomatisering.

Om de Belux activiteiten op het gebied van fabrieksautomatisering verder uit te bouwen, zoekt onze klant momenteel versterking met een commercieel gedreven en technisch deskundige Branch Manager.

### Toelichting vacature:

- bij de aanvang is er een grondige inwerking in de producten en diensten, de interne organisatie en werkwijze van onze klant
- vervolgens sta je binnen de afdeling factory automation in voor de verkoop van automatisatieoplossingen en -projecten
- je onderzoekt noden bij klanten, stelt geschikte oplossingen voor, zorgt voor prijsonderhandelingen in verhouding tot de geboden expertise en meerwaarde
- je werkt nauw samen met application engineers en inside sales collega's; je maakt deel uit van een gemotiveerd team
- je blijft op de hoogte van de meest recente technologische ontwikkelingen
- op regelmatige basis volg je trainingen op het gebied van techniek, veiligheid en kwaliteit

### Profiel:

#### Je opleiding, ervaring en kennis

- je kan steunen op een bachelor of master diploma met als oriëntatie elektromechanica of elektrotechniek
- je hebt minimaal 10 jaar ervaring in een externe sales functie gericht op de automatisatiemarkt
- naast je ervaring in de verkoop heb je een gedegen kennis van elektrische aandrijvingen en besturingen, en state of the art automatisatie oplossingen.
- kennis van automatisering is een must, inzicht in mechatronica betekent een voordeel

- je beschikt over goede verbale en schriftelijke communicatievaardigheden
- je beheerst de Nederlandse taal; je maakt op een professioneel niveau gebruik van Frans, Engels en Duits
- je kan vlot overweg met Word, Outlook en internet; kennis van SAP/CRM betekent een pluspunt

### **Je persoonlijkheid en motivatie**

- je bent commercieel getalenteerd en gedreven
- je beschikt over een stevige technische/technologische kennis en bent hiertoe ook sterk leerbereid
- je hebt oog voor details, administratieve taken behandel je met zorg
- je hebt organisatorische vaardigheden
- je functioneert vlot in een team maar kan ook goed zelfstandig te werk gaan
- je bent klantgericht, meedenkend en probleemoplossend
- je bent flexibel en ondernemend, maar respecteert tegelijk gemaakte afspraken en voorgeschreven regels

### **Aanbod:**

- je komt terecht in een aangename en dynamische werkomgeving
- je wordt geruggesteund door een sterke internationale groep waarvan de producten en oplossingen wereldwijd gereputeerd zijn
- naast ruim opgevatte opleidingsmogelijkheden, een moderne en ergonomische werkomgeving krijg je vanzelfsprekend een marktconform salaris aangevuld met extra-legale voordelen (groeps- & hospitalisatieverzekeringen, maaltijd- & ecocheques) en extra vakantiedagen
- er wordt veel aandacht besteed aan het welzijn van de medewerkers, bijvoorbeeld door gezonde maaltijden in de bedrijfskantine, een eigen fitness zaal, de mogelijkheid om een fiets te leasen
- er zijn flexibele start- en einduren
- de Belgische vestiging is goed bereikbaar met de wagen (parking is voorzien) en met het openbaar vervoer

### **Land:**

België

---