



Published on *Technological Recruiters* since 1995 (<https://agis.be>)

[Home](#) > Internal Sales Medewerker | Roosendaal

---

## Internal Sales Medewerker | Roosendaal

### Context:

Onze opdrachtgever is een toonaangevende bandenfabrikant die in meer dan 100 landen en regio's vertegenwoordigd is. Hun merk is reeds meer dan 35 jaar aanwezig in Europa. De Benelux organisatie is verantwoordelijk voor verkoop, marketing & communicatie en distributie voor de Nederlandse, Belgische en Luxemburgse markt. Het verkoopkantoor is gevestigd nabij Roosendaal (plaats van tewerkstelling).

Om de verdere groei op de Benelux markt te ondersteunen, wordt het Benelux team uitgebreid met een Internal Sales Medewerker (Benelux).

### Toelichting vacature:

Als Internal Sales Medewerker ben je verantwoordelijk voor:

- het (in teamverband) uitvoeren van het interne verkoopproces
- het beantwoorden van commerciële vragen en sales leads van B2B klanten en consumenten
- het verwerken van aanvragen, informatie en bestellingen van B2B klanten in het ERP/CRM systeem
- het mee helpen in beeld brengen van commerciële opportuniteiten (klanten, leads)
- het ondersteunen bij prijsanalyses
- het initiëren van telefonische en online acties
- het verwerken van inkomende containers
- het dagelijks contact met de logistieke partners
- het op de hoogte blijven van productinformatie/vakliteratuur

### Profiel:

- ideaal behaalde je een diploma op bachelor niveau, bij voorkeur in een commerciële richting (of je hebt een dergelijk niveau via ervaring verworven)
- je beschikt over relevante werkervaring van minimaal 2 jaar in een binnendienst (bv. telefonische sales, administratie, customer service, help desk)
- je hebt kennis van MS Office (Word, Excel, ...), social media en moderne communicatiemiddelen
- bij voorkeur heb je reeds ervaring met CRM, ERP, webshopomgevingen (of je bent op dit gebied leerbereid)
- ideaal ben je vaardig in het Frans, indien niet ben je bereid om aan je kennis van het Frans te werken (het is de bedoeling dat je met de tijd als backup kan fungeren van een collega die voor de Franstalige markt instaat)
- je bent communicatief, je telefoneert graag
- je bent gedreven, proactief, commercieel gericht, nauwkeurig en georganiseerd

- je bent een flexibele teamplayer

**Aanbod:**

Onze opdrachtgever biedt jou:

- een afwisselende job binnen de dynamische en groeiende Benelux organisatie van een internationale groep
- werkzaam zijn in een omgeving die de nadruk legt op de ontwikkeling van medewerkers, producten en kwaliteit
- mogelijkheden tot aanvullende opleidingen passend bij de functie

**Land:**

Nederland

---